Marketing

OPCIONES DE IDIOMA: ESPAÑOL

Objetivos:

El Grado en Marketing proporciona el desarrollo de capacidades profesionales, técnicas y personales para el desempeño de funciones directivas en el ámbito del Marketing.

Cuidadosamente diseñado, desde el rigor académico y las nuevas tendencias, ofrece una formación analítica, creativa, digital y competitiva para afrontar nuevos retos, a la vez que para detectar nuevas oportunidades de negocio e innovación.

La perspectiva 360° desde la que se imparten todas las asignaturas es claramente experiencial. La teoría se apoya en una metodología de aprendizaje basada en la realización de casos prácticos, trabajos en equipo, simuladores de marketing, talleres con profesionales y desarrollo de proyectos.

Programa de Excelencia:

Los alumnos de este grado pueden optar a entrar en el Programa de Excelencia.

(Más información en la página 10)

International Bilingual Program:

En colaboración con UCLA Extension, este Grado ofrece la posibilidad de cursar un Programa Internacional Bilingüe.

(Más información en la página 20)

Dobles Grados:

Se ofrece la posibilidad de cursar este Grado de forma simultánea

ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

PUBLICIDAD Y RELACIONES PÚBLICAS

COMUNICACIÓN DIGITAL

Salidas profesionales:

- Marketing manager.
- Trade marketing manager.
- Product manager.
- Brand manager.
- Sales manager.
- Consultor de marketing on y offline.
- Responsable de distribución y logística comercial.
- Menchandiser.
- Responsable de internacionalización.
- Responsable de la planificación, diseño y ejecución de campañas de marketing integrales.
- Experto en investigación y técnicas
- Especialista en comercio electrónico.
- Analista del comportamiento del consumidor, desde una amplia perspectiva que incluye el neuromarketing.
- Responsable de e-marketing y de la planificación y desarrollo estratégico de las campañas de marketing online en la empresa u organización.
- Consultor en comunicación de marca.
- Consultor de estrategia de mercado.
- Diseñador de puntos de venta.
- Planner on y off.
- Experto en marketing sectorial: partidos políticos, ONG, clubs deportivos, etc.
- Emprendedor.

Plan de estudios:

PRIMER CURSO ECTS 6	30	SEGUNDO CURSO	CTS 60	TERCER CURSO ECT	rs 60
Matemáticas	6	Inferencia Estadística	6	Estadística Predictiva	6
Estadística Descriptiva	3	Organización y Diseño Empresaria	al 6	Estudios de Mercado I	6
Pensamiento Creativo	3	Desarrollo de Productos y Marca	6	Trade y Retail Marketing	6
Fundamentos de la Gestión Empresarial Claves de Historia Contemporánea Microeconomía		Fiscalidad Empresarial para la	3	Dirección de Ventas	6
		Toma de Decisiones Comportamiento del Consumidor		Optativa 1	6
				Estadística Multivariante	6
Derecho de la Empresa	6	Herramientas de Programación para la Empresa	3	Empresa y Emprendimiento I	3
Herramientas para el Análisis de Datos Fundamentos de Contabilidad Financiera		Doctrina Social de la Iglesia Análisis del Entorno Económico		Empresa y Emprendimiento II Logística y Distribución Física	3
					6
Ética	3	Comunicación Integrada	6	Estudios de Mercado II	6
Introducción al Marketing	6	de Marketing	6	Optativa 2	6
Técnicas de Comunicación en Marketing	3	Gestión de Precios Contabilidad en la	6		
Estrategias de Marketing para la Empresa	3	Toma de Decisiones	3		
CUARTO CURSO ECTS 6	30	Asignaturas Optativas T	ercer Cu	urso:	
Deontología	3	OPTATIVA 1		OPTATIVA 2	
Optativa de itinerario	6	Productos Financieros	6	2 00////10/00	6
Optativa de itinerario	6	Financiación de Proyectos	6	·	6
Simulación Comercial	3			al Marketing	
Marketing Audit	3			- 0	
Marketing Relacional	3	Itinerarios Optativos* (C	ptativas	3 5 y 4):	

INTELIGENCIA DE NEGOCIOS		DIRECCIÓN DE EMPRESAS	
Lenguajes de Programación	6	Dirección de Operaciones	6
Análisis de Datos para el Marketing Digital	6	Sistemas y Tecnologías de la Información para la Dirección	6
Tendencias en Economía Digital	6	Innovación y Calidad en	6
Business English		las Organizaciones	0
		Business English	6
COMUNICACIÓN DIGITAL			
Derecho de Sociedades	6	PUBLICIDAD Y RR.PP.	
Gestión de Comunidades y Social Media	6	Creatividad Publicitaria	6
Experiencia de Usuario - UX		Innovación y Gestión de Proyectos	6
Business English	6	de Comunicación	
		Gestión de Marca Business English	6 6
MARKETING			
Modelos de Elección del Consumidor	6		
Marketing Sectorial	6		
Comunicación Corporativa	6		

Prácticas Externas (anual)

v la Publicidad

Desarrollo Sostenible

Marketing Digital

Trabaio Fin de Grado

Marketing Internacional

Derecho de la Competencia

12

3

6

Business English

34

^{*} Los alumnos elegirán un único itinerario

ECTS: Sistema Europeo de Transferencia y Acumulación de Créditos